

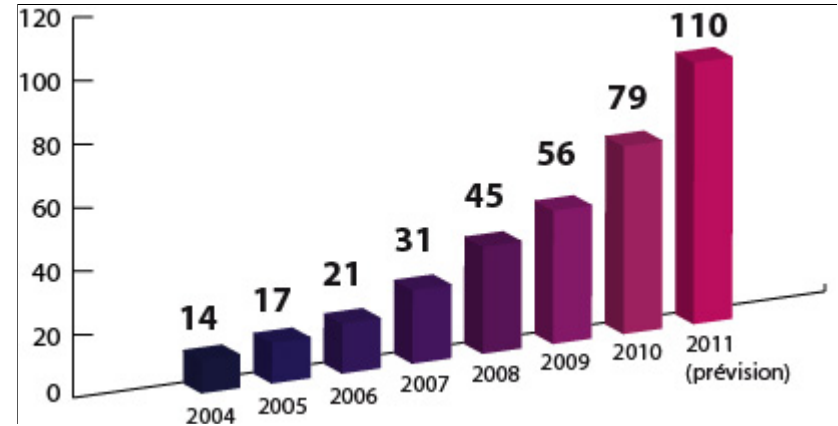
EXPERTISE METIER, CONSEIL ET PROJETS AU SERVICE DE L'ASSURANCE



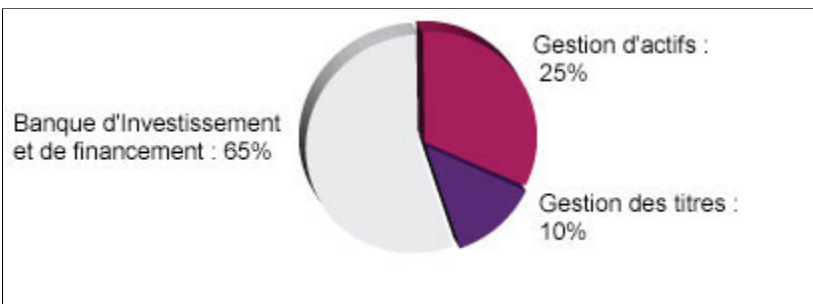
Faits marquants :

- 2001 : Création de NOVENCIA
- Juin 2010 : NOVENCIA fait l'acquisition du cabinet de Conseil BRETEUIL Finance
- 2010 : 79 consultants pour un CA de 7M€
- 2011 : Objectif 110 consultants pour un CA de 10 M€

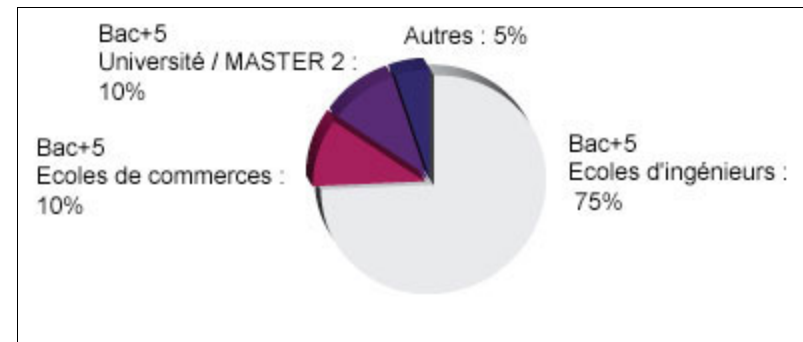
Evolution des effectifs



Répartition du Chiffre d'affaires

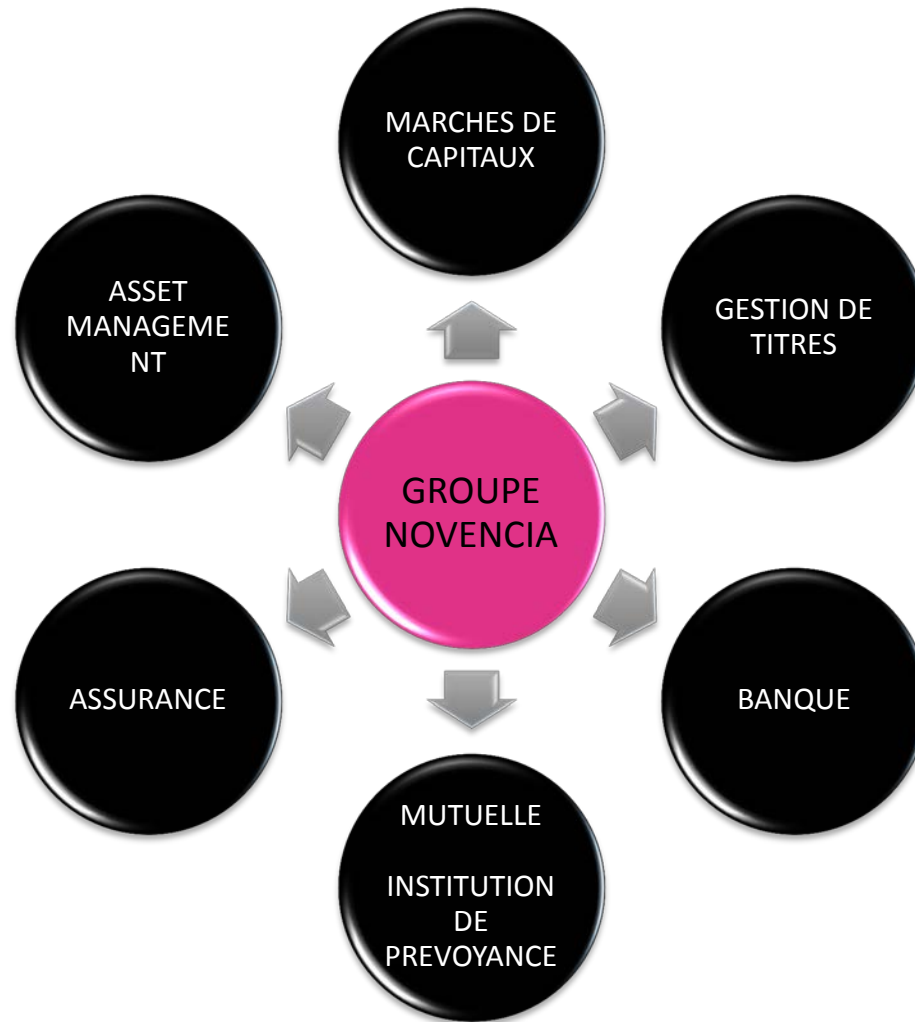


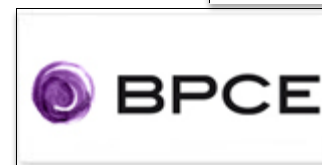
Type de formation



NOVENCIA GROUPE

NOVENCIA IT	NOVENCIA	BRETEUIL FINANCE	NOVENCIA ASSURANCE
<p>Infrastructure Production</p> <p>Gestion de projet technique Architecture Technique Ingénierie Système / Réseaux Administration de bases de données Sécurité Support technique</p>	<p>Audit/Conseil MOA /MOE FRONT et MIDDLE OFFICE</p> <p>Audit / Conseil MOA / Assistance MOA Gestion de projet Architecture Développement Tests / Homologation Intégration progicielle</p>	<p>Audit/Conseil/ Organisation/MOA sur les fonctions supports :</p> <p>MIDDLE et BACK OFFICE</p> <p>Comptabilité bancaire Options et schémas fonctionnels Réglementaire: SURFI et BALE 2 / BALE 3 Gestion des risques Intégration progicielle Interpréteur comptable</p>	<p>Expertise métier Epargne/ Retraite Prévoyance Santé / IARD</p> <p>Conseil opérationnel Partenariats Avant-projet Change / Processus</p> <p>Gestion de projet MOA / MOE PMO Architecture</p>







L'esprit d'équipe

L'écoute, le dialogue, la confrontation des analyses pour cultiver la diversité des talents et des cultures. C'est la force de l'entreprise : être encore plus efficaces ensemble

La transparence

C'est elle qui nous amène à agir et à décider ouvertement. Elle assure le respect éthique et déontologique à ceux qui nous font confiance.

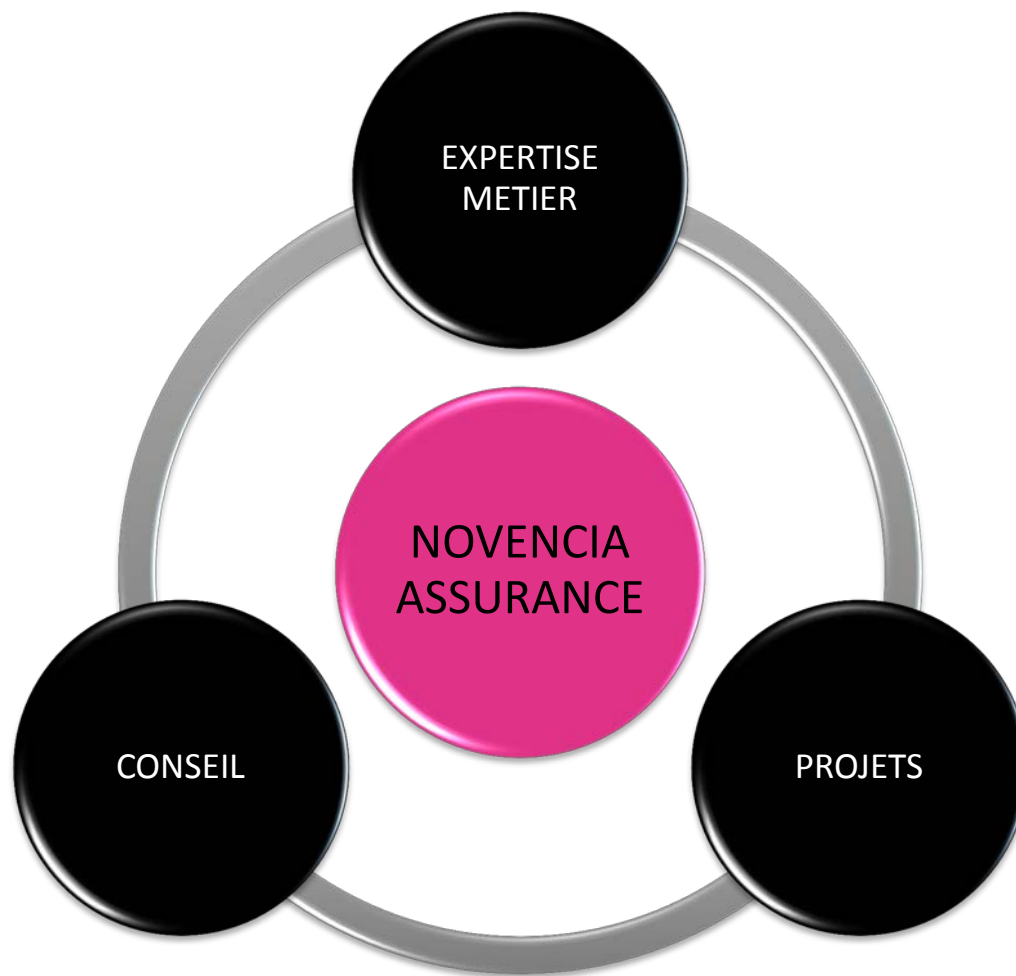
Le résultat

Nous affichons une véritable culture du résultat, en encourageant chacun à s'engager et à respecter ses engagements. Objectif : être fier des actions et de ses performances.

L'expertise

NOVENCIA ASSURANCE possède un réel savoir-faire opérationnel, métier, méthodologique et informatique en assurance, acquis par des années d'expériences et complété par un recrutement pointu. Nos collaborateurs disposent tous d'une double compétence finance / Informatique. Compétences entretenues par des cycles de formation certifiantes.

CONTEXTES D'INTERVENTION		
ORGANISATIONS	METIERS	PROJETS
Assureurs	Assurances Individuelle et Collective	Relation Client/Adhérent
Bancassureurs	Epargne	Multi-canal
Mutuelles	Retraite	Force de vente
Institutions de Prévoyance	Prévoyance	Produits complexes
Caisses de Retraite	Santé	Offres Low Cost
	IARD	Marketing
		Back Offices
		Solvency II, ...



EXPERTISE METIER

Client/Adhérent	Réseaux de distribution	Marketing /Produits	Evolutions réglementaires
GRA/ GRC WebClient	Outils de simulation IHM de vente	Lancement de nouveaux produits/ROI Outils de pilotage Evolution de produits existants	Loi Chatel Solvency II Réformes des retraites 2010
Types de missions		Environnement d'intervention	
Pilotage de la mise en place d'une GRA (Gestion de la Relation Adhérent) pour trois mutuelles de la fonction publique		Mutuelle de la fonction publique	
Analyse et proposition de scenarii pour l'argumentaire commercial, l'établissement et la gestion des devis en assurance AUTO.		Courtier	
Mise en place de la gestion des campagnes et opportunités commerciales pour une Mutuelle (Assistance, Prévoyance et Santé).		Mutuelle	

CONSEIL

Partenariats	Avant-Projet	Processus	Accompagnement des transformations
Partenariats Délégation de gestion Reprise de portefeuille Création d'une nouvelle activité Migrations entre entités	Etude d'opportunités Appels d'offres (RFI-RFP) Cadrage	Création et mise en œuvre de nouveaux processus Cartographie de l'existant Optimisation/Rationalisation	Cadrage Etude d'impact Préparation Plan d'action Mise en œuvre Suivi et Bilan
Types de missions		Environnement d'intervention	
Dossier de choix d'un délégataire de gestion pour l'externalisation d'un portefeuille Grande Branche		Assureur	
Partenariat entre deux assureurs pour la création d'une activité Santé – Direction du programme		Mutuelle / Bancassureur	
Cadrage du programme de refonte du SI d'une mutuelle sur l'ensemble de ses activités (santé RO/RC, prévoyance, action sociale).		Mutuelle de la fonction publique	
Assistance au pilotage de la migration des activités (Relation Adhérent, GED/Workflow, Comptabilité) d'une mutuelle vers un GIE.		Mutuelle de la fonction publique	

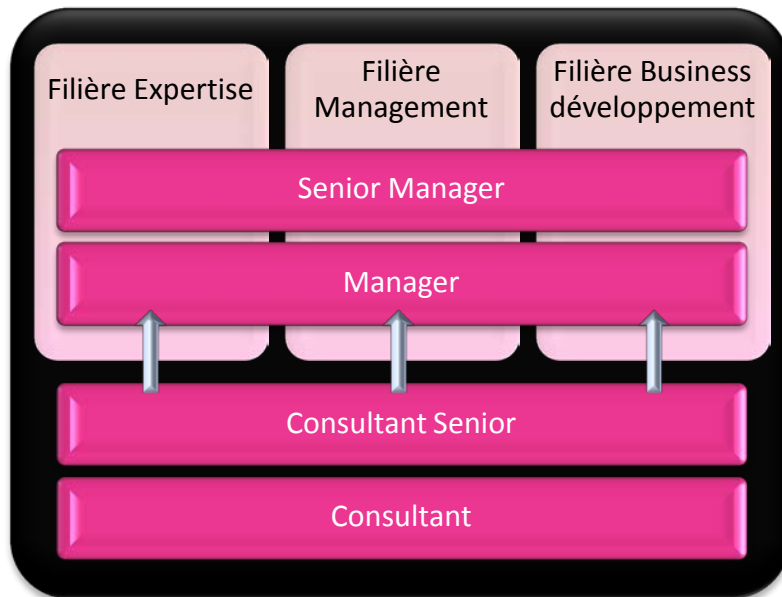
PROJETS

Project management office	Pilotage et conduite de projets	Assistance à maîtrise d'ouvrage	Ingénierie
Animation des comités de direction/programmes/projets Gestion et suivi des risques projet Gestion des budgets et des plannings	Plan de Management de Projet Reportings de projet Management d'équipes	Cahier des charges Spécifications générales, détaillées Stratégie et plan de recette Recette fonctionnelle technique Procédures Documentation utilisateur	Intégration Progiciels : AIA, ACTIV'Infinite, CLEVA, WYNSURE, ASSUREX, xRDJ, CODA... Architecture fonctionnelle et technique Cartographies ...
Types de missions		Environnement d'intervention	
Création de la cellule PMO pour tous les programmes de la Direction Santé Individuelle d'une mutuelle. Définition du processus et gestion budgétaire		Mutuelle	
Refonte du SI d'une compagnie d'assurance (IARD, Santé, Prévoyance) – Direction du programme Graphtalk AIA (MOA, MOE, Offshore)		Assureur	
Intégration du progiciel ACTIV'Infinite et migration des portefeuilles existants pour un délégataire en gestion de contrats Prévoyance et Santé.		Délégataire de gestion	

Chez NOVENCIA ASSURANCE, nous disposons de fonctions adaptées à chacun des profils de nos consultants quelle que soit son expérience. Vous pourrez ainsi évoluer à votre rythme et en harmonie avec vos exigences de gestion de carrière.

Au-delà des missions confiées, nos consultants participent activement à la capitalisation de notre savoir faire dans des groupes de réflexion dont les objectifs sont divers : journal interne, sujets métiers, offres ...

Un comité annuel statue sur l'évolution de nos consultants et définit les moyens à mettre en œuvre pour l'exercice suivant.



Senior Manager

Il est le garant de notre prestation en terme de qualité, de coût et de délais. Le Senior Manager maîtrise les enjeux stratégiques de la profession ainsi que les contextes organisationnels et culturels de nos clients : Assureurs, Bancassureurs, Mutuelles, Institutions de Prévoyance et organismes de Protection sociale.

Manager

Il est chargé de piloter notre équipe et de mener le projet à son terme selon les objectifs définis par notre client. Le manager maîtrise a minima l'un de nos domaines d'intervention : Expertise métier, Conseil opérationnel, Gestion de projet. Il suit et assure le développement professionnel d'une équipe de 2 à 8 consultants.

Consultant Senior

Il apporte son expertise dans le domaine du conseil et son savoir faire dans le métier de notre client : Epargne, Prévoyance, Santé, Retraite, IARD, Collectives.

Consultant

Il apporte son expertise dans le domaine du conseil et capitalise son savoir faire dans un domaine métier.



NOVENCIA ASSURANCE connaît un développement important. Dans ce contexte, nous recrutons :

Des Consultants : Diplômé BAC + 5 (école de commerce, ingénieur ou université), vous justifiez d'une première expérience d'au minimum deux ans dans l'un des domaines suivants : Epargne, Prévoyance, Santé, Retraite, IARD, Collectives.

Vous avez déjà mené une mission dans un contexte d'expertise métier, de conseil opérationnel ou de gestion de projet.

Vous êtes motivé, dynamique, aimez le travail en équipe et disposez de bonnes qualités d'analyse et de synthèse.

Nous vous proposons de développer une solide expertise de consultant en participant à des projets importants.

Des Consultants Seniors : Diplômé BAC + 5 (école de commerce, ingénieur ou université), avec une expérience d'au minimum cinq ans vous justifiez d'une expertise dans l'un des domaines suivants : Epargne, Prévoyance, Santé, Retraite, IARD, Collectives.

Vous avez déjà mené une ou plusieurs missions dans un contexte d'expertise métier, de conseil opérationnel et/ou de gestion de projet.

Vous êtes motivé, dynamique, aimez le travail en équipe et disposez de bonnes qualités d'analyse et de synthèse.

Nous vous proposons de vous confier des responsabilités en participant à des projets importants.

Des Managers : Diplômé BAC + 5 (école de commerce, ingénieur ou université), avec plus de 7 ans d'expérience vous justifiez d'une expertise dans l'une de nos activités : Expertise métier, Conseil opérationnel ou Gestion de projet.

Vous avez déjà encadré des consultants lors de missions réalisées dans l'un des domaines suivants : Epargne, Prévoyance, Santé, Retraite, IARD, Collectives.

Vous êtes motivé, dynamique, aimez le travail en équipe et disposez de bonnes qualités d'analyse et de synthèse.

Nous vous proposons de vous confier la responsabilité de projets importants ainsi que le management de la carrière d'une équipe de consultants que vous pouvez être amené à recruter.

Vos qualités relationnelles et votre goût pour le commerce vous permettrons de participer au développement commercial de notre société.

- Vous attachez une grande importance à votre développement professionnel ...
- Vous souhaitez vous impliquer dans une structure dynamique et de taille humaine ...
- Vous partagez nos valeurs ...

Rejoignez-nous !